

LEANDRO CAMPOS

LICENCIADO EN ADMINISTRACIÓN



Cel: 3815516665



leancamps466@gmail.com



Av Carlos Pellegrini 786- SM De Tucumán

• SOBRE MI

Analítico-Dinámico-Empático-Pragmático-Flexible

• EDUCACIÓN

UNIVERSIDAD NACIONAL DE TUCUMAN

Lic. en Administración, 2022.

Escuela Secundaria COMERCO N°3

Economía y gestión de las organizaciones.

• CURSOS / HABILIDADES

Curso de NEGOCIACIÓN

En **Open Academy** del **Banco Santander**-
Contenido dictado y certificado por "esade"
(18/09/2024)

Curso POWER BI

Curso de extensión -Fac. De Cs Económicas
UNT "ANALITICA DE NEGOCIOS CON POWER
BI" (05/2023)

CHARLA PRACT. PROFESIONAL UNT

"Mi experiencia laboral como Analista de
Logística E commerce" por Santiago Vega
Pedicone (2022)

CHARLA PRACT. PROFESIONAL UNT

"Mi experiencia laboral como Analista de
Logística E commerce" por Santiago Vega
Pedicone (2022)

• EXPERIENCIA LABORAL

Consultor en Gerencia Comercial

Empresa LUVI PISCINAS, Febrero- Mayo 2024

- Gestión de proceso de Ventas-Confección de circuito, planillas y herramientas- Capacitación y gestión de desempeño.
- Monitoreo del mercado, diseño de plan estratégico.
- Confección de manual de funciones de vendedores-Tareas de reclutamiento de RRHH, confección de cuestionario y escala de evaluación de competencias-

Consultor para administración de Consorcios

RC Consultores, Nov-Dic 2023

- Confección del plan operativo de Marketing.

Facturación-Cuentas Corrientes-Auditoría

Tucumán Center Hotel, Febrero- Noviembre 2023

- Gestión de Cuentas Corrientes-Ventas B2C -B2C.
Auditoría de facturación- Informes a la Gerencia

- **IDIOMAS**

Ingles nivel B1

- **EXPERIENCIA LABORAL**

Administrador/Analista Estratégico

Estudio Bases, Ene 2012 - Agosto 2022

- Confección del plan de negocios - Confección de estrategia comercial – Ejecución y control del plan de negocios – Coordinación y gestión de recursos humanos – Elaboración de EERR y de Evolución Patrimonial - Construcción y seguimiento de Indicadores económicos y Financieros.
- Confección y análisis FODA-CRUZ DE PORTER-Análisis VRIO-Segmentación-Plan Estratégico. Plan de marketing-Plan operativo, implementación. Estrategia de precios para diferentes segmentos.

Investigador de Mercado/Analista Comercial y Estratégico

C&F Asesoramiento Contadores Asociados, Marzo- Noviembre 2021.

- Investigación exploratoria-Entrevistas con expertos- Análisis de datos secundarios y primarios-Pruebas Piloto- Confección de Cuestionarios-Análisis Estadísticos- Elaboración de conclusiones y Recome fundaciones.

Encargado y Asesor Comercial

Centro de Estética, 2012-2016

- Planificación de Ventas - Construcción del perfil del cliente - Seguimiento de ventas diarias, semanales y mensuales – Planificación y asesoramiento de campañas publicitarias – Construcción de indicadores comerciales – Construcción y análisis de EERR – Construcción y análisis de Flujo de Caja

Ventas y fidelización

Teleperformance-Telecom Personal, 2009-2012

- Ventas – Construcción de métricas – Seguimiento de métricas – Construcción de informes diarios, semanales y mensuales.